

AFGØRELSE

Dato: 27. august 2025
Sag: MTF-25/06905-52
Sagsbehandler:
/ANKU/CHJ/MMO

Godkendelse på baggrund af en forenklet sagsbehandling af G.S.V. Materieludlejning A/S' erhvervelse af enekontrol over Thor Jørgensen ApS

**KONKURRENCE- OG
FORBRUGERSTYRELSEN**

Konkurrence- og Forbrugerstyrelsen modtog den 11. august 2025 en almindelig anmeldelse af Kiloutou Danmark ApS' ("Kiloutou") erhvervelse af enekontrol over Thor Jørgensen ApS ("Thor Jørgensen"), jf. konkurrencelovens § 12 b. Ifølge § 12 h, stk. 5, 3. pkt., løber fristerne i § 12 d, stk. 1, fra den dag, hvor styrelsen udover en fuldstændig anmeldelse har modtaget dokumentation for betaling af gebyret for anmeldelsen. Fristerne begyndte at løbe den 11. august 2025.

KONKURRENCE RÅDET

1. Transaktionen

Fusionen indebærer, at Kiloutou erhverver 100 pct. af aktierne i Thor Jørgensen fra THJ Guderup Holding ApS. Kiloutou erhverver herved enekontrol over Thor Jørgensen.

Den anmeldte fusion medfører et kontrolskifte og udgør en fusion, jf. konkurrencelovens § 12 a, stk. 1, nr. 2.

2. Parterne og deres aktiviteter

2.1 Kiloutou

Kiloutou ejer G.S.V. Materieludlejning A/S ("GSV"), der driver Kiloutous aktiviteter i Danmark. GSV udlejer et bredt sortiment af entreprenørmateriel, herunder tungt, let og småt entreprenørmateriel, samt personale til at styre det udlejede materiel. GSV er endvidere aktiv indenfor en række tjenester, der knytter sig til udlejning af entreprenørmateriel (fx transport, reparation af materiel og ydelser vedrørende styring af byggepladser). GSV har hovedsæde på Sjælland, men udlejer entreprenørmateriel i hele Danmark.

Kiloutou er ejet af Kiloutou SAS, som udlejer entreprenørmateriel og har aktiviteter i henholdsvis Frankrig, Polen, Spanien, Tyskland, Italien, Portugal og Danmark. Kiloutou SAS er kontrolleret af en fransk investeringsvirksomhed, Dentressangle SAS, som har majoritets ejerskab i en række virksomheder på tværs af Europa.

2.2 Thor Jørgensen

Thor Jørgensen er et dansk selskab med hovedsæde i Røde Kro i Sønderjylland. Thor Jørgensen udlejer primært tungt entreprenørmateriel samt personale til at styre det udlejede materiel. Derudover udlejer Thor Jørgensen også let og småt entreprenørmateriel. Thor Jørgensen udbyder endvidere tjenester, der knytter sig til udlejning af entreprenørmateriel (fx transport og reparation af maskiner). Thor Jørgensens aktiviteter er fokuseret på Jylland, især Sønderjylland, men selskabet har aktiviteter i hele landet.

3. Jurisdiktion

De deltagende virksomheder er Kiloutou og Thor Jørgensen. Ifølge det oplyste havde Kiloutou i 2023 en koncernomsætning på [xxx] mia. kr. i Danmark. Thor Jørgensen havde i 2023 en omsætning på [xxx] mio. kr. i Danmark.

Eftersom de deltagende virksomheders omsætning overstiger omsætnings-tærsklerne i konkurrencelovens § 12, stk. 1, nr. 1, er der tale om en fusion omfattet af konkurrencelovens regler om fusionskontrol.

4. De relevante markeder

For at vurdere om fusionen hæmmer den effektive konkurrence betydeligt, er det nødvendigt at afgrænse det eller de relevante markeder, som fusionen kan berøre.

Parterne har i fusionsanmeldelsen taget udgangspunkt i følgende relevante markeder, hvor parterne har overlappende aktiviteter¹:

- Markedet for udlejning af entreprenørmateriel, samt potentielt mere snævre produktmarkeder i Danmark:
 - Markedet for udlejning af tungt entreprenørmateriel (>16 tons) i Danmark
 - Markedet for udlejning af let entreprenør materiel (4-16 tons) i Danmark
 - Markedet for udlejning af småt entreprenør materiel (<4 tons) i Danmark

I nedenstående afsnit vil styrelsen vurdere afgrænsningen af det/de relevante marked(er).

4.1 Markedet for udlejning af entreprenørmateriel

Udlejning af entreprenørmateriel omfatter udlejning af mange forskellige entreprenørartikler af forskellig størrelse. Det drejer sig fx om transportvogne, gravemaskiner, gummigeder, containere, lifte, fræsere,

¹ Jf. parternes fusionsanmeldelse (herefter ”Fusionsanmeldelsen”), punkt 7.1.

afspæringsmateriel, faldsikring, telte, køreplader, toilet kabiner, affugtere, el- og varmeartikler.²

Nogle udlejere har et bredt sortiment som fx GSV, mens andre udlejere er specialiserede inden for enkelte produktkategorier, hvilket fx gælder Thor Jørgensen, som primært udlejer tungt entreprenørmateriel.

Udover de egentlige udlejektorer er der også andre aktører med en anden hovedaktivitet, som mindre regelmæssigt udlejer entreprenørmateriel. Det drejer sig om leverandører af entreprenørmateriel³ og entreprenører, som ejer entreprenørmateriel, der fx pga. overkapacitet også kan udleje entreprenørmateriel.⁴

Det relevante produktmarked

Kommissionen har i tidligere praksis⁵, herunder *ACS/Hochtief*, overvejet et samlet marked for udlejning af generelt entreprenørmateriel i forhold til andre markeder indenfor byggematerialer, men lod den endelige markedsafgrænsning stå åben.

Kommissionen overvejede i *Doosan/Bobcat*, om et marked for entreprenørmateriel skulle afgrænses i segmenter efter produktkategori baseret på bl.a. vægt, eller hvad materiellet blev anvendt til. Kommissionen lod den endelige markedsafgrænsning stå åben.⁶

Konkurrencerådet bemærkede i *HMT Entreprenører A/S*, at det samlede marked for udlejning af entreprenørmateriel adskiller sig fra eje-markedet⁷, fordi det var billigere for entreprenører at leje end at eje, blandt andet på grund af afskrivninger og vedligeholdelse.⁸ Konkurrencerådet lod dog den endelig afgrænsning af delmarkederne stå åben.⁹

Konkurrence- og Forbrugerstyrelsen undersøgte i *GV/S/Ramirent*, hvorvidt entreprenørers udlejning til tredjemand og entreprenørers in-house kapacitet udgør en del af samme produktmarked som udlejernes (der udelukkende

² Jf. Konkurrence- og Forbrugerstyrelsens afgørelse af 6. marts 2019, Godkendelse af G.S.V. Materieludlejning A/S' erhvervelse af enekontrol over Ramirent A/S, *GV/S/Ramirent*, afsnit 2.2.

³ Jf. Fusionsanmeldelse, punkt 7.1.

⁴ Jf. Konkurrence- og Forbrugerstyrelsens afgørelse af 6. marts 2019, Godkendelse af G.S.V. Materieludlejning A/S' erhvervelse af enekontrol over Ramirent A/S, *GV/S/Ramirent*, afsnit 2.2. og 3.1.1.

⁵ Jf. Kommissionens afgørelse af 5. august 1994 i sag nr. IV//M.486, – HOLDER-CIM/ORIGNY/DESVROISES, pkt. 11 og Jf. Kommissionens afgørelse af 14. januar 2011 i sag COMP/M.6020, *ACS/HOCHTIEF*, pkt. 8-9.

⁶ Jf. Kommissionens afgørelse af 19. oktober 2007 i sag COMP/M.4887, *Doosan/Bobcat*, punkt 8-11.

⁷ Jf. Konkurrencerådets afgørelse af 25. april 2001, *HMT Entreprenører A/S*, afsnit 3.4.2.

⁸ Jf. Konkurrencerådets afgørelse af 25. april 2001, *HMT Entreprenører A/S*, afsnit 3.4.2.

⁹ Jf. Konkurrencerådets afgørelse af 25. april 2001, *HMT Entreprenører A/S*, afsnit 3.4.2.

udlejer) aktiviteter. Styrelsens undersøgelser indikerede, at entreprenørers udlejning til tredjemand og in-house kapacitet ikke indgik i det samlede marked. Styrelsen lod det dog stå åbent, om det samlede marked for udlejning af entreprenørmateriel også omfatter entreprenørers udlejning til tredjemand og entreprenørernes in-house kapacitet.

I samme afgørelse overvejede styrelsen følgende mulige relevante segmenteringer af det relevante produktmarked for udleje af entreprenørmateriel:

- markedet for udlejning af tungt entreprenørmateriel (>16 tons),
- markedet for udlejning af let entreprenørmateriel (4-16 tons),
- markedet for udlejning af småt entreprenørmateriel (<4 tons),
- markedet for udlejning af lifte og
- markedet for udlejning af moduler.

Styrelsens vurdering i GVS/Ramirent tog udgangspunkt i et samlet marked for udlejning af entreprenørmateriel, men styrelsen lod det stå åbent, om det relevante produktmarked skulle afgrænses som det samlede marked for udlejning af entreprenørmateriel, eller om det relevante marked skulle segmenteres efter produktkategori, da fusionen ikke gav anledning til betænkeligheder.¹⁰

Parterne har i nærværende sag anført, at entreprenørers udlejning til tredjemand skal medregnes i det samlede marked for udlejning af entreprenørmateriel, idet entreprenørs udlejning af materiel til tredjepart foregår i direkte konkurrence med parterne.¹¹

Parterne har endvidere oplyst, at udover at udleje entreprenørmateriel tilbyder begge parterne også udlejning af personale til at betjene entreprenørmateriel (operatører).¹² Parterne har anført, at materiel udlejes både med og uden operatører, og at udlejning af materiel både med og uden operatør indgår i det samme produktmarked, som efter parternes opfattelse er udlejning af entreprenørmateriel.

Parterne har samlet anført, at afgrænsningen af de relevante markeder kan stå åben, da fusionen, selv på det snævraste plausible relevante marked, ikke vil hæmme den effektive konkurrence betydeligt.¹³

Eftersom fusionen ikke vil hæmme den effektive konkurrence betydeligt, uanset hvor snævert markedet afgrænses, kan markedsafgrænsningen i denne sag efter styrelsens vurdering stå åben. Styrelsen tager til brug for

¹⁰ Jf. Konkurrence- og Forbrugerstyrelsens afgørelse af 6. marts 2019, Godkendelse af G.S.V. Materieludlejning A/S' erhvervelse af enekontrol over Ramirent A/S, *GVS/Ramirent*, afsnit 3.1.1.

¹¹ Jf. Fusionsanmeldelsen, punkt 7.1.

¹² Jf. Fusionsanmeldelsen, punkt 7.1.

¹³ Jf. Fusionsanmeldelsen, punkt 7.1.

vurderingen udgangspunkt i et samlet marked for udlejning af entreprenørmateriel, der kan segmenteres efter produktkategori i markederne for henholdsvis udlejning af tungt entreprenørmateriel (>16 tons), udlejning af let entreprenørmateriel (4-16 tons) og udlejning af småt materiel (<4 tons).

Det relevante geografiske marked

I både *ACS/Hochtief*¹⁴ og *Doosan/Bobcat*¹⁵ lod Kommissionen den geografiske markedsafgrænsning stå åben.

I *HMT Entreprenører A/S* bemærkede Konkurrencerådet, at det geografiske marked som minimum er Danmark, og måske også Sydsverige og Nordtyskland.¹⁶

Konkurrence- og Forbrugerstyrelsen fulgte i *GVS/Ramirent* Konkurrencerådets praksis og lod den geografiske markedsafgrænsning stå åben, men styrelsen tog i sin vurdering udgangspunkt i et nationalt marked.¹⁷

Parterne har angivet, at det geografiske marked for udlejning af entreprenørmateriel, samt de potentielt relevante undersegmenter, som minimum skal afgrænses til Danmark. Efter parternes opfattelse kan især det geografiske marked for udlejning af tungt entreprenørmateriel (>16 tons) være bredere end Danmark og også omfatte Sydsverige og Nordtyskland.¹⁸

Eftersom fusionen ved såvel den bredeste som den snævreste plausible markedsafgrænsning ikke vil hæmme den effektive konkurrence betydeligt, kan den geografiske markedsafgrænsning i denne sag stå åben. Styrelsen finder ikke anledning til at afvige fra tidligere praksis og har til brug for vurderingen af denne fusion taget udgangspunkt i et nationalt marked.

5. Vurdering af fusionens konkurrencemæssige virkninger

Vurderingen af fusionens virkninger på de berørte markeder tager udgangspunkt i oplysningerne i parternes fusionsanmeldelse. Styrelsen har derudover offentliggjort fusionen på sin hjemmeside den 28. juli 2025 og opfordret interesserede til at sende bemærkninger til fusionen. Styrelsen modtog i den forbindelse én bemærkning, som ikke gav styrelsen anledning til at ændre sin vurdering.

¹⁴ Jf. Kommissionens afgørelse af 14. januar 2011 i sag COMP/M.6020, *ACS/ HOCHTIEF*, pkt. 9.

¹⁵ Jf. Kommissionens afgørelse af 19. oktober 2007 i sag COMP/M.4887, *Doosan/Bobcat*, punkt 13.

¹⁶ Jf. Konkurrencerådets afgørelse af 25. april 2001, *HMT Entreprenører A/S*, afsnit 3.4.2.

¹⁷ Konkurrence- og Forbrugerstyrelsens afgørelse af 6. marts 2019, Godkendelse af G.S.V. Materieludlejning A/S' erhvervelse af enekontrol over Ramirent A/S, *GVS/Ramirent*, afsnit 3.1.2.

¹⁸ Jf. parternes fusionsanmeldelse, punkt 7.1. Parterne har anført, at tungt entreprenørmateriel kan transporteres over længere afstande og stadig forblive konkurrencedygtigt for så vidt angår pris.

Styrelsen foretog desuden den 29. juli 2025 en tredjepartsorientering hos i alt 9 af parternes største kunder i Danmark, herunder flere af parternes største kunder i Sønderjylland.

5.1 Berørte markeder

Et relevant marked betragtes som et berørt marked, når enten:

- a) to eller flere af fusionsparterne er aktive på det samme relevante produktmarked, og fusionen vil medføre, at de tilsammen vil få en markedsandel på mindst 15 pct. (*horisontale forbindelser*) og/eller
- b) en eller flere af fusionsparterne er aktive på et produktmarked i tidligere eller senere omsætningsled i forhold til det produktmarked, som en eller flere andre af fusionsparterne er aktive på, og de her hver især eller tilsammen har en markedsandel på mindst 25 pct., uanset om der består et leverandør-/kundeforhold mellem dem eller ej (*vertikale forbindelser*).¹⁹

Parterne har oplyst, at fusionen giver anledning til horisontale overlap på følgende markeder:²⁰

- Det samlede marked for udleje af entreprenørmateriel i Danmark, herunder følgende mere snævre produktmarkeder:
- Markedet for udlejning af tungt entreprenørmateriel (>16 tons) i Danmark.
- Markedet for udlejning af let entreprenørmateriel (4-16 tons) i Danmark.
- Markedet for udlejning af småt entreprenørmateriel (< 4 tons) i Danmark.

I forbindelse med opgørelsen af markedsandelene har parterne oplyst, at de tilgængelige data for størrelsen af totalmarkedet ikke indeholder omsætning for udleje af operatører, mens parternes egne omsætningstal indeholder omsætning for udleje af operatører. Efter parternes opfattelse fører en beregning af markedsandele derfor til, at parternes markedsandele generelt er overestimeret.²¹

Ifølge parternes oplysninger er markedet for udlejning af småt materiel i Danmark ikke et berørt marked, da parternes samlede markedsandel er under 15 pct. Dette marked vil derfor ikke blive vurderet nærmere nedenfor.²²

¹⁹ Jf. Bekendtgørelse nr. 690 af 25. maj 2020 om anmeldelse af fusioner, Bilag 1, afsnit 7.

²⁰ Jf. Fusionsanmeldelsen, punkt 7.1.

²¹ Jf. Fusionsanmeldelsen punkt 8.

²² Jf. Fusionsanmeldelsen, punkt 8.

Ifølge parternes oplysninger fører fusionen til, at parterne opnår en samlet markedsandel på over 15 pct. på det samlede marked for udlejning af entreprenørmateriel i Danmark og på markederne for henholdsvis udlejning af tungt (>16 tons) og let entreprenørmateriel (4-16 tons) i Danmark.²³

I det følgende vil styrelsen vurdere fusionen ved at tage udgangspunkt i disse tre potentielle markeder, jf. afsnit 5.2. nedenfor.

Parterne har endvidere anført, at fusionen ikke vil føre til, at der er vertikalt berørte markeder.

5.2 Horisontale virkninger

5.2.1 Vurdering af markedet for udlejning af entreprenørmateriel i Danmark

Parterne har anført, at på det samlede marked for udlejning af entreprenørmateriel i Danmark medfører fusionen kun et begrænset overlap. På dette marked har GSV en markedsandel på [20-30] pct. og Thor Jørgensen har en meget begrænset markedsandel på [0-5] pct., jf. tabel 1.

Tabel 1: Parternes markedsandele på et samlet marked for udlejning af entreprenørmateriel i Danmark

	Markedsandele (pct.)
GSV	[20-30]
Thor Jørgensen	[0-5]
Parterne samlet	[20-30]
HHI efter fusionen	[1.000-1.500]
Ændring HHI	[<250]

Kilde: Parternes fusionsanmeldelse, bilag 7.

En markedsandel på mindre end 25 pct. kan ifølge Kommissionens retningslinjer være et indicium for, at transaktionen ikke kan antages at hæmme den effektive konkurrence betydeligt, medmindre særlige forhold gør sig gældende.²⁴

På det samlede marked for udlejning af entreprenørmateriel bliver parternes samlede markedsandel efter fusionen [20-30] pct., men ændringen i HHI er kun marginal som følge af fusionen. HHI vil efter fusionen være [1.000-1.500] og ændringen i HHI vil være [<250]. Transaktionen giver dermed kun anledning til en lille stigning i koncentrationen, og HHI og ændringen i HHI er under de af Kommissionen fastsatte grænser for,

²³ Jf. Fusionsanmeldelsen, afsnit 8.

²⁴ Jf. Kommissionens retningslinjer for vurdering af horisontale fusioner efter Rådets forordning om kontrol med fusioner og virksomhedsoverdragelser (2004/C 31/03), punkt 18.

hvornår det er usandsynligt, at der kan påvises horisontale konkurrencemæssige problemer.²⁵

Styrelsen vurderer på baggrund af de foreliggende oplysninger, at fusionen ikke vil hæmme den effektive konkurrence betydeligt på et samlet marked for udlejning af entreprenørmateriel i Danmark.

5.2.2 *Vurdering af markedet for udlejning af tungt entreprenørmateriel (>16 tons) i Danmark*

Parterne har anført, at fusionen på markedet for udlejning af tungt entreprenørmateriel (>16 tons) i Danmark fører til et lidt større overlap end på et samlet marked. For markedet for udleje af tungt entreprenørmateriel (>16 tons) har GSV før fusionen en markedsandel på [20-30] pct. og Thor Jørgensen har en markedsandel på [5-10] pct., jf. tabel 2.

Tabel 2: Parternes markedsandele for udlejning af tungt entreprenørmateriel (>16 tons) i Danmark

	Markedsandele (pct.)
GSV	[20-30]
Thor Jørgensen	[5-10]
Parterne samlet	[20-30]
HHI efter fusionen	[1.000-1.500]
Ændring HHI	[≥250]

Kilde: Parternes fusionsanmeldelse, bilag 7.

På markedet for udlejning af tungt materiel opnår parterne efter fusionen en samlet markedsandel på [20-30] pct. HHI vil efter fusionen være [1.000-1.500], og ændringen i HHI vil være [≥250]. Ændringen i HHI overstiger således de af Kommissionen fastsatte grænser (<250) for, hvornår det er usandsynligt, at der kan påvises horisontale konkurrencemæssige problemer.²⁶ Stigning i koncentrationen er dog ikke betydeligt højere end Kommissionens fastsatte grænse (<250) for, hvornår det er usandsynligt, at der kan påvises horisontale konkurrencemæssige problemer.

Parterne har bl.a. henvist til, at selvom markedet for udleje af entreprenørmateriel har undergået en konsolidering i de seneste 5 år, har denne konsolidering været karakteriseret ved, at der også er kommet flere

²⁵ Jf. Kommissionens retningslinjer for horisontale fusioner, punkt 19, hvoraf det fremgår, at det er usandsynligt, at en fusion vil medføre konkurrencemæssige problemer, såfremt HHI efter fusionen er under 1.000. Af punkt 20 fremgår endvidere, at det også anses for usandsynligt, at en fusion vil medføre horisontale konkurrencemæssige problemer såfremt HHI efter fusionen er mellem 1.000 og 2.000 og delta er under 250, eller såfremt HHI efter fusionen er over 2.000, men delta er under 150, medmindre der foreligger særlige omstændigheder.

²⁶ Jf. Kommissionens grænseværdier i forrige fodnote.

udenlandske multinationale aktører som bl.a. Zeppelin²⁷ og Loxam²⁸ ind på markederne i Danmark. Disse to aktører er, ifølge parternes oplysninger, begge til stede på det samlede marked for udleje af entreprenørmateriel og på markedet for udleje af tungt materiel (>16 tons) i Danmark.²⁹ Parterne har videre oplyst, at Zeppelin er vertikalt integreret med Caterpillar, som er en af verdens største udbydere af tungt entreprenørudstyr, hvorfor Zeppelin efter parternes opfattelse har ubegrænset adgang til tungt materiel.

Parterne har endvidere anført, at entreprenører har mulighed for selv at investere i materiel til deres eget behov i stedet for at leje det. Parterne har således henvist til, at entreprenører i nogle tilfælde af strategiske årsager ejer deres eget materiel. Parterne har understreget, at det især er inden for kategorien tungt materiel (>16 tons), at entreprenører i højere grad ejer deres eget materiel, fordi dette udstyr betragtes som strategisk udstyr i forbindelse med entreprenørers bud på licitationer/udbud.³⁰ Parterne har også henvist til, at entreprenørers in-house kapacitet kan udlejes til tredjeparter i tilfælde af overkapacitet. Efter parternes opfattelse bidrager begge disse forhold til, at entreprenørernes materialeudlejning lægger et betydeligt konkurrencepres på parternes aktiviteter.³¹

Ifølge styrelsens tidligere undersøgelser i forbindelse med *GSV/Ramirent* (2019) synes entreprenørerne at være meget prisbevidste og generelt benytte sig af flere udlejere.³² Ifølge de samme undersøgelser havde entreprenører gode muligheder for at skifte udlejere, bl.a. fordi entreprenørerne med meget kort varsel kan tilbagelevere lejet materiel.

Som anført ovenfor har styrelsen i forbindelse med behandlingen af nærværende fusion foretaget en tredjepartsorientering blandt parternes største kunder. En af disse kunder understregede, at virksomheden ikke havde indvendinger mod selve fusionen, men denne kunde bemærkede dog, at der ikke er mange aktører inden for udlejning af stort entreprenørmateriel.

Styrelsens vurderer, at koncentrationen (HHI) på markedet for udleje af tungt entreprenørmateriel (> 16 tons) ikke efter fusionen er meget høj set i lyset af Kommissionens tærskler. Efter fusionen er der fortsat en række

²⁷ Jf. Fusionsanmeldelsen, punkt 9.9. Parterne har henvist til, at Zeppelins opkøb af CP ApS blev godkendt, jf. Konkurrence- og Forbrugerstyrelsens afgørelse af 6. juli 2023, *Zeppelin Danmarks erhvervelse af enekontrol over CP ApS*.

²⁸ Ifølge Fusionsanmeldelsen, punkt 9.9, opkøbte Loxam i 2022 JM Trykluft.

²⁹ Jf. Fusionsanmeldelsens bilag 7.

³⁰ Jf. Fusionsanmeldelsens punkt 7.1.

³¹ Jf. Fusionsanmeldelsens punkt 8.

³² Konkurrence- og Forbrugerstyrelsens afgørelse af 6. marts 2019, Godkendelse af G.S.V. Materieludlejning A/S' erhvervelse af enekontrol over Ramirent A/S, *GSV/Ramirent*, afsnit 3.2.2.

aktører på markedet, herunder Zeppelin med en markedsandel på [10-20] pct. og Kayser Thorsen med en markedsandel på [5-10] pct., og yderligere tre aktører med markedsandele på [5-10] pct.

Dertil kommer, at entreprenørers strategiske investeringer i eget materiel eller udlejning af overskudmateriel kan lægge et vist konkurrencepres på udlejektorerne.

Endelig synes det at være muligt for nye aktører at træde ind på markedet, enten efter en vis initial investering i materiel eller ved opkøb af mindre aktører, jf. eksemplerne med Zeppelin og Loxam nævnt ovenfor.

Styrelsen vurderer derfor på baggrund af de foreliggende oplysninger, at fusionen ikke vil hæmme den effektive konkurrence betydeligt på et marked for udlejning af tungt entreprenørmateriel (>16 tons) i Danmark.

5.2.3 Vurdering af markedet for udlejning af let entreprenørmateriel (4-16 tons) i Danmark

På markedet for udlejning af let entreprenørmateriel (mellem 4–6 tons) opnår fusionsparterne en samlet markedsandel på [10-20] pct. På dette marked er markedsandelen således under 25 pct., hvorfor transaktionen ikke antages at hæmme konkurrencen betydeligt på dette marked, jf. tabel 3.³³

Tabel 3: Parternes markedsandele for udlejning af let entreprenørmateriel (4-16 tons) i Danmark

	Markedsandele (pct.)
GSV	[10-20]
Thor Jørgensen	[0-5]
Parterne samlet	[10-20]
HHI efter fusionen	[500-1.000]
Ændring HHI	[<250]

Kilde: Parternes fusionsanmeldelse, bilag 7.

På markedet for udlejning af let materiel opnår parterne efter fusionen en samlet markedsandel på [10-20] pct. HHI vil efter fusionen være [500-1.000], og ændringen i HHI vil være [<250]. HHI og ændringen i HHI er under de af Kommissionen fastsatte grænser for, hvornår det er usandsynligt, at der kan påvises horisontale konkurrencemæssige problemer.

³³ Jf. Kommissionens retningslinjer for vurdering af horisontale fusioner efter Rådets forordning om kontrol med fusioner og virksomhedsoverdragelser (2004/C 31/03), punkt 18.

Styrelsen vurderer på baggrund af de foreliggende oplysninger, at fusionen ikke vil hæmme den effektive konkurrence betydeligt på et marked for udlejning af let entreprenørmateriel (4-16 tons) i Danmark.

6. Konklusion

Idet fusionen på baggrund af de foreliggende oplysninger ikke giver anledning til indsigelser, har Konkurrence- og Forbrugerstyrelsen godkendt fusionen efter en forenklet sagsbehandling, jf. konkurrencelovens § 12 c, stk. 7.

Godkendelsen er givet under forudsætning af, at de oplysninger, der kan tilskrives de deltagende virksomheder, er korrekte, jf. konkurrencelovens § 12 f, stk. 1, nr. 1.